

# élastoLAB University

■ ACCOMPAGNEMENT DE START-UP

■ OPEN INNOVATION

## Réussir son pitch et son closing

27 mars 2020 – CFCP – 60 rue Auber Vitry sur Seine

*Et pourtant ça devait le faire...*

*Pourquoi le bon produit au bon prix ne suffit-il pas toujours et quels peuvent bien donc être ces « trucs de vendeurs » qui les rendent si fier ?*

*Comment répondre aux objections ?*

*Pourquoi le client ne signe-t-il pas alors qu'il n'avait justement pas d'objections ?*

**Cette conférence a pour but de présenter au travers d'exemples concrets les étapes de la réussite et les techniques du pitch commercial.**

### > 8h – 10h30 Réussir son pitch et son closing

Conférence – Petit Déjeuner animée par Emmanuel LAFONT,  
Entrepreneur, fondateur de Sparte RH et chargé d'enseignement à HEC

### > 11h00 – 17h Diagnostics confidentiels

RDV One to One d'1h avec Emmanuel LAFONT pour entrer dans le détail de vos problématiques.

Dans la limite de 5 RDV

Gratuit dans la limite des places disponibles – sur inscription :

- Par e-mail : [antoine.begue@lecaoutchouc.com](mailto:antoine.begue@lecaoutchouc.com)
- Weezevent : <https://www.weezevent.com/elastolab-university-vente>

Si vous souhaitez profiter d'un RDV merci de l'indiquer en commentaire.

En partenariat avec :



**SPARTE RH**  
— GROUPE



élastoLAB / IFOCA

60, rue Auber – 94408 Vitry-sur-Seine

Tél. : 01 49 60 57 57 - [www.elastolab.fr](http://www.elastolab.fr)